



『愛される企業と地域を未来に伝えるタグボード（牽引船）となり、経営者を創出し続ける』

OBひるば



一般社団法人
大垣青年重役会

第49年度 第7号
平成27年2月25日発行

<http://www.ojb.jp>

ステージ

第49年度スローガン 次の舞台に上がるう

とことこまっすぐ

第49年度2月例会・協同組合わくわく西美濃共催

演題 『地域・お客様に愛されるお店作り』

2月例会は、協同組合わくわく西美濃様と共催にて行われました。

経営とは、人間修養の場と語られる先生のご経験とお人柄が肌で感じられるご講演でした。



吉田大助会長挨拶



協同組合わくわく西美濃
理事長 虫賀様のご挨拶



司会をする
高嶋啓一郎会員



講師紹介をする
片桐大介会員



◎講 師 株菜ちゃん
バーバース・ダイニング会長
岐阜県農業委員女性協議会会長
後藤 展子 先生

◎ところ 大垣フォーラムホテル
◎と き 平成27年2月9日(月)
◎出席者 50名(協同組合わくわく西美濃2名)



「出会いと想いの経営に学ぶ」

高橋 卓哉

野菜農家と畜産の違いはあれ、同じ農業に携わる者として、今回のご講演は学ぶべきところがたくさんありました。

現在は野菜の産直店は数多くありますが、15年も前にスタートしライバル店の出現や人のひがみで紆余曲折をしながらも、サラダコスモさんとの運命的な出会いで地産地消レストランの経営まで辿り着いたことは、先生の強い想いとお人柄ゆえではないでしょうか。また先生の言われていた「仕事仲間はただの仲良しグループではダメ」は、まさにその通りだと思います。仕事として組織で働いている以上、各々が責任をもって自分のやるべきことをやる必要があります。仲良くを優先するあまり、言うべきことを言えない環境を作るほうが問題です。

農業はとかく格好悪いと思われがちですが、その分野で大成功されたことは、我々のような後進に夢をいただきました。

実は弊社の営業所が中津川にあります。恥ずかしながら「ちこり」を知らなかったのが寄ったことがなかったのですが、早々に中津川地産の料理をいただきに伺いたいと思います。この度はご講演有難うございました。



「ご講演を拝聴して」

渡邊 雅大

「地域・お客様に愛されるお店作り」はすべての客商売に共通する課題で、業種には違いはあるものの、呉服の小売を生業としている私も大変関心を持って参加させていただきました。

「スタッフも喜べる会社運営」、「お客様の立場にたった店づくり」、どの業界にも共通している理念で、会社経営をされている方なら理想とするところなのではないでしょうか。言葉で言うのは簡単ですが実行し続けていく精神力、実行力はとても大変なことだと思います。

お客様に選ばれるお店であり続けるためには、常に進化を続けていくこと、お客様へのスタッフひとりひとりのおもてなしを忘れてはいけないことが、とても重要であると改めて考えさせられました。

これから私もお客様に選ばれ続けるお店に少しでも近づけるよう日々努力していきたいと思います。後藤先生、お忙しい中ご講演いただきありがとうございました。

第49年度2月特別総会

参加者48名 委任状6名 書面表決12名



議長の浅野信哉会員

会則25条の定数を満たし、総会の成立が報告された。

第一号議案 第五十年度会長、副会長承認の件

第二号議案 創立五十周年記念事業
実行委員長、副委員長承認の件

第三号議案 定款変更の件

第四号議案 会則変更の件



北野英樹会員の挨拶

第一号議案、第二号議案、第三号議案、第四号議案
ともに賛成多数により、原案通り可決承認されました。



第五十年度
会 長 北野 英樹 会員
副 会 長 大橋 誠治 会員



創立五十周年記念事業
実行委員長 平野 宏司 会員
実行副委員長 松本 正平 会員
実行副委員長 高橋 卓哉 会員



平野宏司会員の挨拶

議事録署名人：浅野 信哉 議長 吉田 大助 第49年度会長 所 研二 第49年度監査役
議事録記録者：川瀬 由香 長期計画副委員長

第2回飲んで語る会

と き：2月9日（月）22：00～23：30
場 所：ラウンジ 紫苑
参加人数：38名

無事、特別総会も終え、多くの会員が語り合いました。



片桐大介会員の
乾杯の挨拶



加納浩二会員の
締め挨拶

企業訪問

と き：2月17日（火）14：00～16：00
場 所：浅野燃糸株式会社
参加人数：23名

10月例会にてご講演いただきました、
浅野燃糸株式会社様をご訪問させていただきました。

～社是～
初心・和合・前心



浅野雅巳社長
の講話



吉田大助会長の
挨拶

常に初心を忘れず、社員の心が一つになるように、和を持って、夢をもって前に進むと自然にクレームも少なく社内の環境と商品がいい状態になると教えていただきました。社長自らが率先して行ってみえる姿を直に感じる事ができました。



質問をする
松本正平会員



北野英樹副会長の
お礼の挨拶



従来の燃糸業界のイメージを一新して
社員が働き易い工場



新企画商品の部屋にて 新商品についても惜しみなく語っていただきました。

OJB 企業紹介

～引き継がれてきた熟練の技が息づく企業～

情報提供ありがとうございました

株式会社 小川製作所

大垣市熊野町 199 番地

第 4 5 年度入会 小川 智宏 会員

おかげさまで創業 51 年度を迎えました。我が社はステンレス・鉄・銅・アルミ等の板をプレス機と金型にて成形し、自動機で同じモノを大量生産するプレス屋です。主に自動車部品を製作しており常時数千点の製品を流動しております。身近なモノではワイパー各部品なども製作しており、代表的な車種を挙げると Lexus LFA ～プリウス～ Vitz など我が社で生産しております。スーパーカーの LFA に比べ Vitz は大衆車のイメージがあるかと思いますが、穴径許容範囲は直径 ±0.009 ミリ以下で製作及び管理しております。そして素材・加工油だけでなくボールペンやシャーペンの芯までも使用銘柄を客先へ届け、環境負荷物質が排除された銘柄と認定された物のみ使用し、品質第一だけでなく環境へも配慮した時代の変化に迅速な対応が出来る会社づくりを目指しております。



↑プリウス ワイパー



↑ Vitz ワイパー部品加工



↑ Vitz ワイパー部品加工 2



↑ 穴径管理治具

大正不動産

大垣市船町 4 丁目 6 番 1

第 4 9 年度新入会員 濑谷 和明 会員


弊社は、不動産の売買・賃貸の仲介、不動産買取、賃貸物件の管理（アパート、テナント、駐車場）を業務としております。

また、不動産取引に関連する各種手続きおよび書類作成も受け付けております。


農地転用、開発許可、遺産分割協議書、内容証明郵便、車庫証明手続、各種契約書、覚書など不動産は高額で一生涯の買い物。信用できる相手と取引することが大切です。

人と人との信頼関係を大切に、お客様から何でも安心して任せてもらえる存在となる様、取り組んでおります。地元に通じている弊社は、不動産取引を通じお客様に喜んでいただくことを一番の喜びとしております。




- 清水裕雅会員 1月より独立開業致しました大垣市内に事業所を持つ企業として今後もより一層がんばります。よろしくお願ひします。
 - 羽田義慎人会員 長男が先月成人式を迎えました。
長女が情報誌咲楽の表紙を飾りました。
 - 上野和幸会員 新春 OJB スクールに家族で参加する事が出来ました。
小2の長男が感動して書き終わっていた日記をわざわざスクールの事に書き換えて学校に提出した所担任の先生からハナマルをもらえました。
- 

←ハナマルが沢山ついた
上野会員のご長男の日記



↑羽田会員の長女
情報誌咲楽の表紙に


- 奥田祐太郎会員 長男将太郎が希望校三重高校合格しました。野球でがんばります。
 - 片桐大介会員 スクール懇親会にてとっても大きなサケをいただきました。大変おいしかったです。
 - 川瀬由香会員 新春 OJB スクール懇親会ビンゴにて以前から欲しかったコーヒーメーカーがいただけました。これで美味しいコーヒーが飲めます。ありがとうございます。
 - 加納浩二会員 OJB スクール懇親会のビンゴで加湿器が当たりました。さっそくその日から使用させていただいています。
 - 田中真奈美会員 新春 OJB スクール懇親会でビンゴゲームで掃除機をいただきました。ありがとうございます。
 - 研修委員会 2月担当例会が皆様の協力の下終了いたしました。ありがとうございます。
 - 吉田大助会長 2月例会を無事に終えることが出来ました。また総会の議事が無事に承認されました。ありがとうございます。

※写真のご提供ありがとうございました。

おしらせ

- ◎ 3月例会講師を囲む会(親睦委員会)
と き……3月9日(月) 21:30~23:00
と ころ……奏音(かのん)
大垣市高屋町4丁目48番地の1
301ビル5F
電話 0584-81-1317
会 費……3,500円
- ◎ 第3回研修委員会(研修委員会)
と き……3月16日(月) 19:00~21:00
と ころ……岐阜経済大学
6号館 1階 6102教室
会 費……500円
※研修に相応しい服装にて

話題にしてみませんか?あなたならどうする?

OJBを楽しむための
正解のない49の問い。

ANSWER

Yes No

- Q 21 私は入会7年目。入会して3年の頃までは、OJBのほとんどの活動に出席していたが、今は、まったく出でいなくなった。
OJBには籍を置いておきたい。このままでいい?
- Q 22 会計から、前期会費が未納の会員について、私から、納入するよう頼んで欲しいと言われる。その未納の会員と私は同期入会である。
引き受ける?
- Q 23 OJBに入会したいという知人がいる。入会の動機が、自社の顧客獲得と会社の利益につなげるためという。あまり研修に関して興味がない。
この人を会に紹介する?
- Q 24 大垣青年クラブと合併の話がくる。OJBには愛着がある。
合併はしたくない?
- Q 25 大垣のある地域で、台風による災害が起きた。家屋倒壊で死傷者も出ている。復旧作業に青年団体へのボランティア要請があったらしい。会としての支援内容はまだ決まっていない。緊急事態なので、他の会員にも呼びかけて、その支援活動に参加する?
- Q 26 会員企業に仕事をお願いしようと見積りを依頼する。会員以外の方にも見積を取ったところ、そちらのほうが安かった。それでも会員にお願いする?

資料提供：栗田和幸特別会員・藤井重雄特別会員・大角勇雄特別会員より