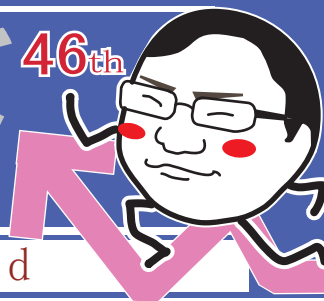


ogaki Junior Board ひるば 46th



第46年度第3号
大垣青年重役会
平成23年10月25日発行
<http://www.ojb.jp>

O g a k i J u n i o r B o a r d



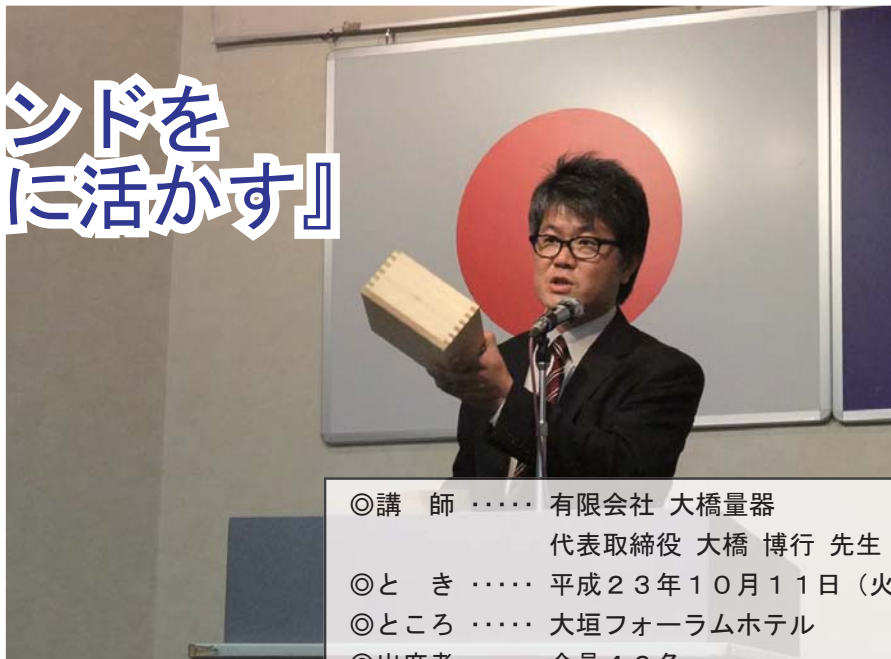
第46年度スローガン 公の心を持ち、私業の本分を尽くそう！

～第46年度10月例会～

演題：『地域ブランドを 経営に活かす』



松本会長挨拶で10月例会スタート



◎講 師	…… 有限会社 大橋量器 代表取締役 大橋 博行 先生
◎と き	…… 平成23年10月11日 (火)
◎と ころ	…… 大垣フォーラムホテル
◎出席者	…… 会員42名

地域ブランドの「枘」について語られる大橋先生

10月例会感想文

『お客様満足の追求』

川瀬 知哉



大垣の枘は全国で非常に高いシェアを持っている。こんな話をどこからか聞いたのはつい数年前の事であると記憶しています。それまで地元にいる私とその事を知らなかったのは非常に恥ずかしい事ではあると思いますが、その地元の人にも認知されるまで、チャレンジ精神を持って様々な試行錯誤の中で常に顧客ニーズに応える為に努力されてきた事が多くのメディアで紹介されるまでになったのではないかと思います。

お話の冒頭に『NOと言わない営業』を心がけていると仰られていましたが、その精神が、より大きな販路を展開する事を可能にしたのだと思います。お客様は色々な難題をもちかけてきてくれます。その難題を回避するのではなく最善を尽くす方法を考え抜き、実行し続けていくことが企業の発展に繋がっていくのではないかと思います。

企業は常に進化し続けなければならない。その様な事を改めて実感させられるご講演でした。ありがとうございました。

『地域ブランドと経営』

足立 貴保



枘という地域ブランドを確立し発展していく貴重なお話しを、とても興味深く拝聴させていただきました。特に大橋先生のお話しの中で、IBMから家業へ転職なさってからのターニングポイントが自社経営状況の把握によっておきた「危機感」であるというところが、とても印象深く感じました。

また、その後、現場主導から営業（経営）主導へ轉身し、「まず地元が第一」という「気づき」によって「公」と結びつき、そして協力体制によりさらなる拡販を実現されました。その行動力と戦略、自分の道を見つけ突き進むところは、大いに見習いたいと思いました。

自社の業界や業種にとらわれないで、様々な角度からのアプローチや、広い視野で会社の方向性をもう一度見つめ直したいと思いました。

海外への展望をお考えの先生の今後がとても楽しみです。大垣ブランドを世界へ！
有難うございました。



第46年度研修委員会では第45年度に引続き、例会での会員皆様の一言感想を掲載していきます。

「気付き」と「学び」

・「私業の本分を尽くす」意義を改めて感じました。

・自社の産業について、長いスパンで考え、アピールを続けている事がすごいとおもいました。

・新しいものを造りだそうとする創造力、失敗しても諦めない継続力、経営者に必要な力を再認識させていただきました。多くの失敗例も聞かせていただき、とても為になる講演でした。

・私もコンピューター業界から稼業に転職したのとして、一年目は先生と同じ気持ちで仕事をしていました。「ノーと言わない営業」勉強になりました。

・自社の強みを生かした商品を伸ばしていく事が大切である。

・販売戦略・客先ニーズの取り込み（ノーと言わない営業）・強みで戦うことが大事

・自社の強み＝地域ブランドを生かして経営の壁を乗り越える。

・「NOと言わない営業」・「知ってもらうこと」への惜しめない努力を見習わなければ。

・NOと言わない営業から生まれる新しい枡から無限の可能性を感じました。

・「強みを生かしていく事」の大切さ、「皆に知ってもらうこと」の大切さを痛感しました。

・お客様満足の重要性を改めて実感させていただきました。

・PRしていくことが大事だと思いました。

・枡一つで、色々な商品開発を試みえる先生のバイタリティーに感動しました。

・常に次の一步を考えながらも、足元での基盤を固めつつ、自社の強みを生かしたブランドの確立をされた大変興味深いお話でした。もちろん自社でもやるべき課題があると痛感しました。

・公との結び付きによって、地域ブランドを確立し、強みを生かした戦略がすばらしいと、思いました。自社を知ってもらう為の行動を考えたいと思います。

・NOと言わない営業に大変感銘を受けました。

・「家業を継ぐ」という意味を真摯に考え、悩み、自ら道を見つけられた先生の「生き方」に感銘を受けました。人と人との結びつきによる商品の活路を見出され次世代に対する認知へのエネルギーには脱帽しました。

・入り枡と出枡・盛り枡。しくみの妙。大事な事は原始的。まずやってみよう。そしてやり続けよう。勇気いただきました。

・今回のご講演は、枡の伝統を学ばせていただき大変興味のあるものとなりました。昔と今の文化の融合はとても素晴らしいものに感じました。

・成功へのストーリーがはっきり、分り易く聞くことができました。商売に関する可能性が広がったような気がします。

・先生の心がけているNOと言わない営業。私も心掛けていますが、なかなか実行出来ていません。先生に見習い頑張ろうと思いません。



第46年度
会員親睦
委員会

10月例会二次会

- ◎と き：10月11日(火) 21:30～23:30
- ◎と ころ：スリーキャッツ
- ◎参加人数：31名



平野直前会長に乾杯のご発声をいただきました。



大橋先生を囲んで楽しいひと時をすごしました。例会時には聞けなかった話や、大垣の今後について熱く語り合いました。

第46年度

ニューメンバー
スクール

3名の新入会員を迎え、ニューメンバースクールが開催されました。

- ◎と き：9月28日(水) 19:00～21:00
- ◎と ころ：寿司会席 たつみ
- ◎参加人数：24名(特別会員2名)



安田智和特別会員
三輪俊明特別会員
の二人にOJBの歴史を語っていただきました。



大橋宗介会員

大平晃嗣会員

田中真奈美会員

緊張の面持ちで自己紹介をする新入会員。
これから一緒に会を盛り上げていきましょう！

ニューメンバースクール 二次会

第46年度
会員親睦
委員会

- ◎と き：9月28日(水) 21:30～23:30
- ◎と ころ：奏音
- ◎参加人数：22名



安田特別会員
三輪特別会員には
二次会もご参加
いただきました。

第46年度

第2回
研修委員会

岐阜経済大学にて、第2回研修委員会が開催されました。

演題：『日本経済と地域企業』

講師：岐阜経済大学 経営学部 教授
野松 敏雄先生○と き：10月17日（月）19:00～21:00
○と ころ：岐阜経済大学 9号館 9303教室
○参加人数：27名趣旨説明をする安田研修委員長と
司会をする江森副委員長世界経済から中小企業の身近な問題
まで分かりやすく話される野松先生。

Information

お し ら せ

委員会活動

●11月例会二次会（会員親睦委員会）

とき……11月9日（水）例会終了後
ところ……タンパリン

大垣市東外側町1丁目23-D

Tel 0584-75-5544

会費……3,500円

●第46年度企業訪問

とき……11月16日（水）14:00～

集合時間：13:30

集合場所：大垣市勤労者福祉サービスセンター
（大垣市長松町847-95）ところ……株式会社樋谷 栗原工場
岐阜県不破郡垂井町栗原2281-3

Tel 0584-22-1281

●第2回長期計画委員会（長期計画委員会）

とき……11月21日（月）19:00～

ところ……イオンタウン大垣（旧ロックシティ）

EAST棟2階 コミュニティホール Aホール

岐阜県大垣市三塚町丹瀬463番地1

Tel 0584-78-0609

会費……500円

●第1回新入会員情報交換会（会員親睦委員会）

とき……11月25日（金）19:00～

ところ……居酒屋 花子

大垣市新田町2-91-1

TEL 0584-89-0875

会費……3,500円

※送迎バスをご利用の方は、東外側駐車場
に18:30までにお集まりください。

ドネーション

●小倉 秀樹会員

平野直前会長のご好意でキートスガーデン英語講座
「キートスサタデーイングリッシュ」紹介ページに
て我が娘2人 Wao に掲載していただきました。

●片桐 大介会員

金蝶堂のナシゼリー、とてもおいしかったです。初
めての食感でした。

●近沢 正会員

初エギングにて見事なイカを一杯釣ることが出来ま
した。

●会員親睦委員会

ニューメンバースクール、無事に終える事が出来ま
した。ありがとうございます。

●北野 英樹会員

雑誌「旬遊」にてお店が掲載されました。

●平野 宏司会員

十万石まつりにておみこしの参加をさせていただきました。
幼稚園願書受付定員を満たしました。

●松本 正平会員

10月の元気ハツラツ市が大成功で、中日新聞に取り
上げられました。10月例会、無事終了する事が出来ました。ありが
とうございました。

HAPPY BIRTHDAY

川瀬泰弘会員 10月24日 林威司会員 11月3日

吉位栄七会員 11月7日

～おめでとうございます～